



Institut de l'Analyse de la
Personnalité Professionnelle

FORMATION
AU DÉVELOPPEMENT DE PRESTATIONS
AUPRÈS DES ENTREPRISES,

A PARTIR DE L'ANALYSE DE LA PERSONNALITÉ
PROFESSIONNELLE

Objectifs de la formation

Cette formation doit permettre aux stagiaires d'identifier différentes prestations à destination des entreprises, d'en comprendre la pédagogie, de repérer la démarche commerciale adaptée et de les déployer auprès de leurs clients.

A qui s'adresse cette formation ?

Cette formation est destinée aux praticiens de l'A2P expérimentés, qui cherchent à déployer leur expertise de l'outil au travers de prestations auprès des entreprises.

Durée

Une journée

Lieu

Lyon ou Paris

Coût

350€ net de taxes par stagiaire

Contact: Xavier CAIL – 06-16-02-88-34

contact@iapp.fr



Institut de l'Analyse de la
Personnalité Professionnelle

PROGRAMME

9H00-12h30

QUELLE OFFRE POUR LES ENTREPRISES (finalité, méthodologie, cas vécus) ?

LES DIFFÉRENTES PRESTATIONS

1. LA MOBILITÉ INTERNE
2. LA MOBILITÉ EXTERNE
3. L'ACCOMPAGNEMENT PROFESSIONNEL
4. L'ASSISTANCE AU RECRUTEMENT
5. LA COHÉSION D'ÉQUIPE

LA RÉDACTION D'UNE OFFRE

LES TARIFS

DÉJEUNER

14H00-17H00

QUELLE DÉMARCHE COMMERCIALE (selon sa propre personnalité) ?

1. LA PROSPECTION « DANS LE DUR »
2. LES RÉSEAUX PROFESSIONNELS
3. LA RECOMMANDATION
4. LA COMMUNICATION DIGITALE
5. LES ÉVÉNEMENTS

LES DIFFÉRENTS FINANCEMENTS

1. L'ENTREPRISE
2. LES OPCO
3. LE CPF
4. LA CERTIFICATION QUALIOPI